



赵海雄

- **公司及职务：**天津邦基国际贸易有限公司创始人兼总经理
- **参选类别：**年度数字营销影响力人物

- 赵海雄，天际邦基国际贸易有限公司创始人，也是最早通过企业跨境出海，成功将国内化工品打入海外新兴市场大门。天津邦基国际贸易有限公司是国内最早依托跨境业务数据并投入资源搭建数字化贸易平台的企业，通过对全球化工市场的发展趋势，结合政策、经济环境等因素，借助大数据分析技术对海量的动态数据进行实时抓取与深度剖析，精准捕捉客户需求的潜在变化，凭借智能化的供需匹配系统，实现供应商与客户间的无缝对接，这一创新举措迅速帮助公司业务成功拓展至全球 80 多个国家和地区，与 800 多家客户建立了长期稳定的战略合作伙伴关系，更引领化工品贸易行业企业跨境出海转型的新时代。

精准布局：叩开新兴国际市场大门：

- 凭借对国际市场趋势的敏锐洞察力以及大数据分析，赵海雄先生首先瞄准巴西、墨西哥、智利、秘鲁等新兴经济体，将其作为公司业务拓展的重点区域。他带领团队深入调研当地市场，了解客户需求和行业标准，有针对性地推出符合市场需求的产品和服务。凭借优质的产品和专业的服务，天津邦基国际贸易成功叩开了这些国家的市场大门。
- 在与巴西客户的合作过程中，赵海雄先生了解到当地化工企业对高品质化学原料的迫切需求。他迅速组织团队，与国内优质供应商合作，确保产品质量达到国际一流水平。同时，他还积极与巴西当地的企业建立紧密的合作关系，深入了解当地市场动态和客户需求，为客户提供个性化的解决方案。经过不懈努力，天津邦基国际贸易在巴西市场站稳了脚跟，与 MIRACEMA - NUODEX IND.QUIM LTDA、MONTANA QUIMICA LTDA 等多家知名企业建立了长期稳定的合作关系。

多元合作：构建全球业务网络：

- 除了精准的市场定位，赵海雄先生深知合作伙伴的重要性。他积极与世界各地的优质企业开展合作，构建了庞大而稳定的全球业务网络。
- 在纳米比亚：他率先与当地化工品龙头企业 WILSIM CHEMICAL SUPPLIES CC、AQUA SERVICES AND ENGINEERING (PROPRIETARY) LIMITED 等企业建立了紧密的合作关系，共同开拓纳米比亚及周边地区的市场。
- 在沙特阿拉伯：与 ADVANCED CHEMISTRY INDUSTRIAL COMPANY 合作，凭借对方在当地的资源和渠道优势，迅速打开了沙特市场。
- 在南非：与 CJP CHEMICALS (PTY) LTD 和 CIM CHEMICALS (PTY) LTD 的合作中，赵海雄先生不仅关注产品的销售，还注重技术交流和创新合作。他带领团队与南非合作伙伴共同开展研发，针对当地市场需求开发出一系列高性能的化工产品，提升了公司在南非市场的竞争力。这种互利共赢的合作模式，不仅为公司带来了丰厚的经济效益，也为公司赢得了良好的口碑和声誉。

- 业务主要合作国家包含：

亚洲国家		拉丁美洲国家		非洲国家	
马来西亚	越南	秘鲁	厄瓜多尔	纳米比亚	津巴布韦
印度	新加坡	乌拉圭	阿根廷	赞比亚	喀麦隆
沙特阿拉伯	柬埔寨	巴西	巴哈马	安哥拉	埃塞俄比亚
阿联酋	缅甸	墨西哥	圭亚那	南非	肯尼亚
格鲁吉亚	菲律宾	智利	玻利维亚	毛里求斯	苏丹
斯里兰卡	阿曼	哥伦比亚	多米尼克	塞内加尔	摩洛哥
卡塔尔	巴林	委内瑞拉	格林纳达	加纳	加蓬

- 业务主要合作伙伴：

序号	公司	国家
1	WILSIM CHEMICAL SUPPLIES CC	纳米比亚
2	AQUA SERVICES AND ENGINEERING (PROPRIETARY) LIMITED	纳米比亚
3	ADVANCED CHEMISTRY INDUSTRIAL COMPANY	沙特阿拉伯
4	CJP CHEMICALS (PTY) LTD	南非
5	CIM CHEMICALS (PTY) LTD	南非
6	ZANECK TRADE SA	乌拉圭
7	ENBUILD FZE	阿联酋
8	DESBRO TRADING LIMITED	毛里求斯
9	FABRICA DE EXPLOSIVOS MOCAMBIQUE LDA	莫桑比克

- 业务主要合作伙伴:

序号	公司	国家
10	LAM CHEM SUPPLIES SDN. BHD	马来西亚
11	MIRACEMA-NUODEX IND.QUIM LTDA	巴西
12	DISTRIBUIDORA DE SOSA Y ACIDOS S.A. DE C.V. ;INSUMOS A LA INDUSTRIA QUIMICA,S.A. DE C.V.	墨西哥
13	POCHTECA ECUADOR S.A.S	厄瓜多尔
14	POCHTECA PERU S.A.C ; MAQUIMSA S.A	秘鲁
15	POCHTECA CHILE S.A. ; COMERCIALIZADORA NUTECH SPA; CNA CHILE SPA	智利
16	AL SANEA CHEMICAL PRODUCTS	科威特
17	FOUZ CHEMICAL COMPANY	沙特阿拉伯
18	MONTANA QUIMICA LTDA	巴西

客户评价：

- - **来自智利的CNA CHILE SPA客户**表示：“邦基的数字化营销解决方案帮助我们更高效地获取优质化工产品。”通过精准营销，智利客户采购周期缩短20%，产品供应稳定性达98%，合作更加紧密。
- - **来自沙特阿拉伯的FOUZ CHEMICAL COMPANY客户**称赞：“邦基的客户服务体验远超预期，数字化沟通非常便捷。”数字化沟通平台使沙特客户咨询响应时间缩短至10分钟以内，客户满意度提升至90%。
- - **来自纳米比亚的WILSIM CHEMICAL SUPPLIES CC客户**：与天津邦基合作以来，我们在纳米比亚化工市场取得了显著突破。他们对市场的精准把握，以及强大的供应链整合能力，极大地提升了我们的业务规模，期待双方持续深化合作。

客户评价：

- -来自沙特阿拉伯**ADVANCED CHEMISTRY INDUSTRIAL COMPANY**客户：天津邦基国际贸易凭借丰富的行业经验，为我们提供了多元化的化工产品解决方案。在合作过程中，其团队的专业素养和高效执行力令人钦佩，助力我们在沙特化工市场巩固了领先地位。
- - 来自马来西亚的**LAM CHEM SUPPLIES SDN. BHD**客户：和天津邦基合作，为我们在东南亚市场的布局注入了强大动力。他们的创新思维和本地化策略，不仅满足了本地市场的需求，还推动了区域化工产业的协同发展。
- -**来自乌拉圭的ZANECK TRADE SA**客户：天津邦基国际贸易凭借深厚的行业底蕴和敏锐的市场洞察力，为我们在乌拉圭市场带来了极具竞争力的化工产品。合作期间，他们总能迅速响应市场变化，提供灵活多元的解决方案，助力我们在当地化工领域站稳脚跟，期待未来能开展更多合作。

客户评价：

- **- 来自马来西亚的LAM CHEM SUPPLIES SDN. BHD客户：**和天津邦基合作，为我们在东南亚市场的布局注入了强大动力。他们的创新思维和本地化策略，不仅满足了本地市场的需求，还推动了区域化工产业的协同发展。
- **-来自智利的POCHTECA CHILE S.A.客户：**与天津邦基的合作是一次极为成功的商业实践。他们不仅拥有丰富的产品线，能满足各类客户需求，而且在物流配送和售后服务方面表现卓越。在智利市场，双方共同应对挑战，实现业绩的稳步增长，这种合作模式为行业树立了标杆。
- **-来自毛里求斯的DESBRO TRADING LIMITED的客户：**天津邦基展现出卓越的供应链管理能力，确保化工产品稳定供应，有效降低了我们的采购成本。公司团队专业且富有责任心，在合作中给予我们充分的支持，帮助我们开拓毛里求斯及周边市场，期待携手共创更多辉煌。