

剑南春×大剧场景如意帖: AI赋能场景化精准营销

■ 品牌名称: 剑南春

• 所属行业: 酒水类

执行时间: 2024.01.01-12.31

• 参选类别: AI营销类





白酒行业竞争白热化,场景绑定成破局关键



- 02 品牌挑战
- 03 市场机遇

• 2023年白酒市场规模超6000亿元,高端品牌集中度持续提升,剑南春需在宴请、赠礼等核心场景强化用户心智

- 传统广告投放粗放,难以精准触达宴饮决策人群;
 - 年轻消费者对白酒场景认知模糊,需建立"剑南春=宴饮标配"的强关联
- 影视剧集中呈现宴饮、聚会等场景,用户观剧时情感代入度高,是品牌场景化营销的黄金触点;
 - 消费者购买决策链条长,需要持续性种草触达





技术驱动营销升级, AI解锁精准场景识别

000

痛点突破

传统影视植入依赖人工选剧,效率 低且难以规模化;

AI技术可实现海量剧集场景自动识别,精准匹配品牌诉求



90

创新方向

构建"内容场景-消费需求-品牌露出"的AI决策链路,

让广告投放从"广撒网"升级为 "场景狙击"



建立场景关联

建立剑南春与送礼、聚餐场景的强 关联,使消费者在相关场景中首先 想到剑南春

受众高效触达 实现优质剧集场景的高效触达, 覆盖目标受众的观剧习惯 打造第一联想品牌

打造用户送礼聚餐的第一联想 品牌



核心策略

AI智能识别AI智能识别剧集场景,精准匹配品牌营销时机



多维度场景覆盖, 打造全方位品牌联想



优质内容持续投放,确保长期有效触达





一、AI智能识别系统

场景识别:自动捕捉相关消费场景

聚会场景: 饭局、约会、用餐、饮酒等

宴会场景:婚礼、寿宴、满月酒、升学宴等 送礼场景: 拜访、节日庆典、回家探望等

台词识别:精准匹配相关对话内容

构建"聚会、宴请、赠礼"等6大场景关键词库,

通过技术实时解析剧集台词

实时投放:根据识别结果即时触达

动态优化投放策略响应速度达分钟级

餐饮

聚会、约会、饭局、用餐、饮酒、餐厅

一起吃个饭、饭局、聚一聚、团聚







AI识别场景

宴会厅、婚礼、寿宴、满月酒、升学宴

结婚、婚礼、婚事、大寿、祝寿







迎客、拜访、送礼、回家探望、节日庆典 AI识别台词

看望、探望、拜访、送礼







二、内容矩阵构建



当季热剧全覆盖,抢占流量高地; 经典剧集长尾渗透,覆盖多年龄段观剧人群

- 当年热剧:繁花、在暴雪时分、无间

- N刷好剧: 欢乐颂、三十而已、小欢喜

- 经典国剧:雍正王朝、红楼梦、康熙王朝

- 男频大剧: 雪中悍刀行、鬼吹灯、黑白禁区





三、投放执行



全年不间断投放计划

解决「高端白酒购买决策链条长,需要持续种草触达」的消费属性



多维度场景持续覆盖

AI赋能场景精准化触达,打造全方位 品牌联想



优质剧集资源整合

捕捉剧中大量真实生活场景, 创造持续营销机会





01

02

传播效果

每月持续亿级曝光

点击率达1%以上

高频触达目标消费人群

营销成果

建立了剑南春品牌在送礼聚餐场景的强势地位 提升了用户对品牌的自发联想 实现了有效的<mark>购买转化</mark>

03

创新价值

开创性运用AI技术进行场景营销 建立了品牌场景营销的新模式 为行业提供了可复制的创新案例。