

## 借大剧刷新代言人价值,高亮发声刷新品效高峰

● 品牌名称: a2

• 所属行业: 母婴食品

• 执行时间: 2023.06-08

• 参选类别:明星/达人营销类



· a2高端鲜奶新品上市,品牌急需获得高亮曝光提升新品知名度,同步完成拉新提升产品声量



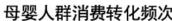
• 提升品牌新品知名度及高端家庭人群的认知度



消费者洞察:基于腾讯生态情况,根据消费者过往广告点击行为、转化行为等针对1.2亿母婴核心人 群进行洞察,母婴人群天然心智摇摆,购买决策更为谨慎,品牌需要达成心智影响或转化引导往往 需要更高频次的触达和更多触点的拦截。









母婴人群广告触点个数

核心策略: 绑定当红代言人檀健次, 多场景+多触点集中发声最大化释放代言人价值



· STEP 1: 优质代言人签订首次尝试创新音乐营销: 品牌签订优质代言人檀健次并发布品牌主题曲, 该曲目上线 QQ音乐会后快速登上新歌热榜, 有效攻占年轻人注意力





STEP 2: 借势《长相思》热剧加码投资强化粉丝印象: 借助《长相思》大剧热播,品牌加码追投热剧标板,借助热剧知名度快速提升品牌声量





· STEP3: 承接代言人热度追投创新互动朋友圈: 代言人热度有效激活朋友圈社交氛围场,朋友圈互动点击 率突破7.9%,刷新行业记录



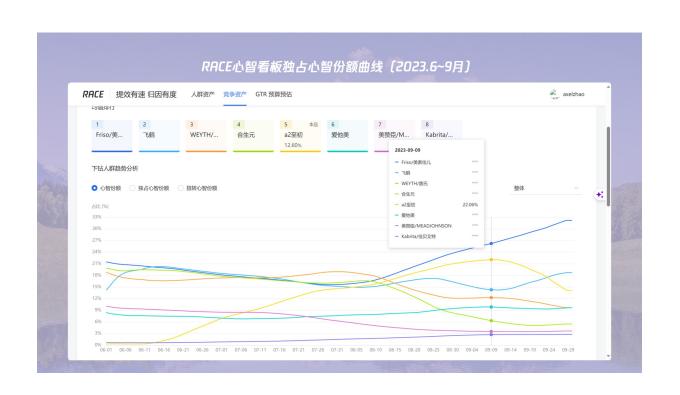


· STEP4:效果广告长效追投完成新客收割:新品Campaign全周期品牌配合投放效果广告持续拉新,拉新 成本满足品牌预期

借力"上新易"政策加持鲜奶新品上市完成收割,加速冷启动提升转化效率助力新品突围 借助上新易政策帮助新品快速突围 案例分享: 上新易助力a2鲜奶新品上新 多素材 X 多样式 X多维TA 官方小程序跳转引导 助力快速抢量 明星代言人效应加持吸引注册 新品标记跟随商品整个投放生命周期 a2牛奶® 全脂鲜牛奶-套餐 a2鲜奶-原装进口空运直达 早餐常备a2鲜奶 原生纯萃品质,满口香甜 新客下单,2瓶减30元! 2大策略,持续助推新品起量 核心策略1-冷启提速 核心策略2-曝光助推 行业模型复用, 系统扶持新品, 新品复用老品转化样本 助力提高竞争力 加速商家新品冷启动 快速建立稳定投放趋势 6.5倍 转化率 13倍 冷启动成功率



- · 品牌主题曲上榜后成功步入华语乐坛排行 TOP10
- 朋友圈广告点击互动率刷新行业历史新高
- 品牌效果拉新成本远低于品牌合作预期
- · 品牌独占心智人群资产提升明显(行业第八位提 升至行业第二位)



## a2: 多阵地布局充分释放代言人合作最大价值,品效协同为新品高效培育潜客

6.20 6.21 8.2 6.10 6.12

鲜奶上新易小程序效果广告

→品牌主题曲上榜Q音榜单

5uper剧场合作

视频号达人合作



檀健次广告上线

预热

3天内提升2倍

QQ音乐创新合作 品牌主题曲强势霸榜



头部视频号达人 携手深度种草



引爆

品牌代言人双阵地官宣 广告点击率二次刷新高



6.98% 6月朋友圈点击互动率 高于行业均值3倍

7.22% 8月朋友圈点击互动率 长相思爆火后互动意愿大幅提升

全网爆款大剧长相思合作 品牌随IP再度出圈





5200+ 全网热搜

檀健次朋友圈

长效收割 >>

长相思大剧合作上线

鲜奶效果广告上线完成收割 "上新易"策略加持助力新品突围



5W+ 拉新人数

15元 领券成本