

超级汇川私域ADX



报送公司:超级汇川广告平台

开发时间: 2023年

参选类别:年度最佳数字营销工具





教学 (知识) 类型 董宇辉

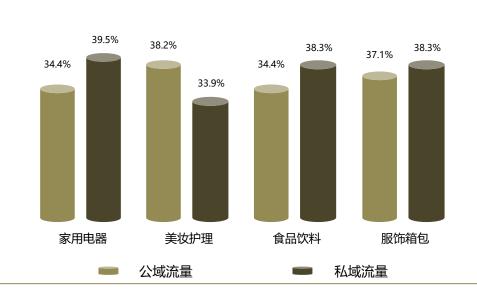


教学 (运动) 类型 刘畊宏



消费能力方面, 私域流量强调与用户建立情感互动, 刺激用户产生复购, 进而使 得消费品类的私域流量用户消费能力高于公域流量用户

2023年典型消费品类流量占比

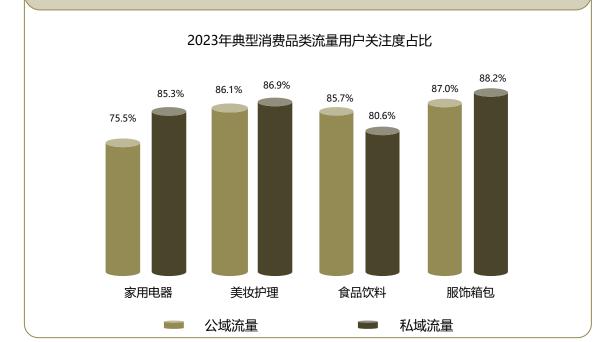


搞笑娱乐类型 疯狂小杨哥





消费关注点方面,私域流量较公域流量,更易拉近品牌和用户之间的距离,加强 用户对品牌的信任



数据来源: QueatMobole



私域ADX

一 站 式 私域流量 投放服务





私域ADX是阿里巴巴集团旗下超级汇川广告平台为客户所提供的一站式、跨媒体私域流量智能投放服务;私域ADX是以平台产品效果力、跨媒体Social Media智能投放服务力为基础,为客户提供达人筛选推荐、撮合建联、内容管理、效果优化与品牌资产沉淀等多维服务。



挖掘全媒体高性价比、高潜力达人,为广告主提供极致品牌+效果,帮助客户实现程序化快速达人筛选,一键任务发布,效果优化管理及品牌资产沉淀。



智能投放服务、多平台海量达人筛选推荐、优质内容创作、投放数据实时监测、助推及原生信息流投放服务、达人视频授权二次营销。













简介



100%全媒体覆盖—全网160W+达人快速筛选、一键发布

超级汇川广告平台私域ADX覆盖全网所有媒体端口,引入160W+达人矩阵,依托超级汇川产品能力,以程序化化达人筛选、科学化达 人与内容管理、效果化运营与可量化投放保障,帮助客户实现快速达人筛选,一键任务发布,效果管理及资产沉淀。

抖音、快手、小红书、视频号、微博、知乎 Bilibili、大鱼号等全网所有媒体端口全部接入



程序化筛选

科学化管理

效果化运营

可量化投放



一站式策略支持—打造跨媒体Social Media智能投放

简介



抖音 快手 腾讯

小红书 bilibili

全

域

通

营

間模式

◆ 优效供给

无忧传媒

MCN 古麦嘉禾

二咖传媒

推选达人精细化

◆ 媒体数据标签

投放诉求定制化







◆ 媒体投放数据

数据监测可视化

地域 定向 设备 追踪 数据 标签 人群 洞察

有效优化**内容营销**转化数据表现

私域曝光 触达私域转化机会人群 抖音星图 DOU+ 聚星助推 快丰聚星

OST传媒











投前-智能化策略服务

传统投放 VS 私域ADX投放

传统-依赖媒体平台**人工**达人筛选

| 平台 | 达人类别 | 账号昵称 | 达人类型 | 达人主页链接 | 粉丝数 (万) |
|----|------|-----------|------|---------------------------------|---------|
| 抖音 | 腰部 | 美乐迪Melody | 美妆 | https://v.douyin.com/ie2ckcX4/ | 167.4 |
| 抖音 | 腰部 | 麦芽不是糖 | 美妆 | https://w.dowyin.com/ie2cMYjU/ | 162.8 |
| 抖音 | 尾部 | 头头在这 | 美妆 | https://v.douyin.com/ie2cRgrR/. | 25.2 |
| 抖音 | 尾部 | 一子在这 | 美妆 | https://v.douyin.com/ie2cdMtk/ | 47.3 |
| 抖音 | 尾部 | 泡芙Eir | 美妆 | https://v.douyin.com/ie2cmy6U/ | 53.8 |
| 抖音 | 腰部 | 小吴同学 | 美食 | https://v.douyin.com/ie2cdHQR/ | 192 |
| 抖音 | 腰部 | 小虎同学 | 美食 | https://v.douyin.com/ie2cwbyf/ | 174.8 |
| 抖音 | 腰部 | 萍萍和哥哥 | 美食 | https://v.douyin.com/ie2c9hSg/ | 251.3 |
| 抖音 | 腰部 | 畅姐饿了 | 美食 | https://v.douyin.com/ie2cEmeq/ | 104 |
| 抖音 | 腰部 | 爱做饭的朵朵 | 美食 | https://v.douyin.com/ie2c9y7m/ | 133.7 |

私域ADX-全域达人广场智能推荐



投中-标准化落地执行



投后-可回流数据营销





三层流量助推—让优质内容更容易被看见

三层流量下发,覆盖达人自然流量采买&原生软广流量加持&原生硬广流量助推的混合投放模式

独特三层流量相互助推,实现1+1+1>3的效果 达人自然流量采买+原生软广流量加持+原生硬广流量助推

采买流量助推前

自然流量采买

内容展示在多平台私域+自然分发公域



万万万▼私公▶9万里

达人私域粉丝+用户流量分发

采买流量助推后

软广助推

内容展示在多平台私域+自然分发公域 +原生软广流量助推



202

自然流量提升+用户流量分发+更多广告公域

原生广告投放后

硬广投放

内容展示在多平台私域+自然分发公域+原生软广+硬广投放



域域

自然流量提升+用户流量分发+全域广告触达

CTC策略中心

数据中心

人群中心

创作生态运营

创作者匹配&双向竞拍选择

创意赋能模块

DMP能力

OCPX

电子围栏

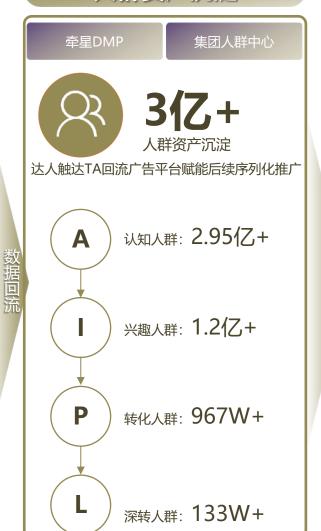


内容 种草 二次营销 人群 资产 全域数据回流 再营销 分析 圈选

达人内容种草



人群资产沉淀



站内人群二次营销





饿了么×全媒体,公私域混合投放,提升客户对汇川依赖度

案例

亮点

公私域混合投放,上线一周追评采买成本

公域:智投+助推分摊达人CPT成本

私域: 优质爆量潜力达人撮合建联

海量没事垂直KOL+泛娱乐+娱乐KOC资源储备,满足客户以周期维度投放的多需求

案例 成果 播放量: 2400W

曝光量: 4200W



21







| 大小总 @旺仔饿了 @爱吃的五 |
|-----------------|
|-----------------|

达人总数 CPM (均值) CPE (均值) T27浓度 NU成本 首日下单率 1.03 23.25 4.55 21.9% 20%



夸克案例 私域ADX第一单,切准母婴赛道,产出NU1.6的神级视频

合作背景:基于夸克市场部的需求,夸克第一次尝试母婴赛道,推广母婴专栏,既有曝光+用增考核。汇川私域ADX根据人群策略匹配达人筛选策略,产出2支出圈视频,总播放量超 1300 万,达人流量长尾效应持续,用增成本低于常规投放 75%



@小蘑菇Lo19 作品链接: https://v.kuaishou.com/NZyupn



@普普妈单亲孕妈 作品链接: https://v.kuaishou.com/LU6xy6

CPM小于5,行业**TOP1%**;综合NU小于10,低于日常投放50%

品效兼顾

本次投放综合指数各项均超出客户预期, 总播放量超1300万, CPM < 5, CPE < 0.15, 助力达成 夸克母婴传播及用增需求

爆款抗下近70%KPI

本次汇川承接1/5资源投入,完成整体目标 近7成。达人&内容&投放整合优化,最终 拉动本次项目整体投放效果

专业服务

目前汇川通过服务商管理机制整合全 媒体MCN及达人资源,具备成熟私 域ADX全案投放交付的能力